

AeMON la revista de

AGRUPACIÓN EMPRESARIAL DE MONCADA



AEMON renueva su Junta Directiva



ACTUALIDAD / PAG 8

AEMON acude al VII Congreso Nacional Áreas Empresariales en Palma de Mallorca

ENTREVISTAS / PAG 4-6

Camilo Falcón, Presidente saliente de AEMON, y Carlos Bernabé, nuevo Presidente, hablan sobre su labor



ACTUALIDAD / PAG 8

Coserex e Integra't realizan Desayunos Empresariales

CONVENIOS / PAG 14-15

Actualización de los convenios de AEMON: nuevas ventajas para los asociados



VEN E INFÓRMATE

MATRÍCULA ABIERTA CURSO 2011-2012

CICLOS FORMATIVOS DE GRADO SUPERIOR:

- COMERCIO INTERNACIONAL
- COMERCIO Y MARKETING
- DESARROLLO DE APLICACIONES INFORMÁTICAS
- APLICACIÓN DE SISTEMAS INFORMÁTICOS EN RED

PRÓXIMAMENTE: G.S. EDUCACIÓN INFANTIL

PROGRAMAS DE CUALIFICACIÓN PROFESIONAL INICIAL (PCPI):

- OPERACIONES AUXILIARES DE MONTAJE Y MANTENIMIENTO DE SISTEMAS MICROINFORMÁTICOS
- OPERACIONES AUXILIARES DE SERVICIOS ADMINISTRATIVOS Y GENERALES
- ACTIVIDADES AUXILIARES DE COMERCIO

Centro autorizado por:



Información y matrículas:
c/ Goya, 3 Bj
46113 Moncada (Valencia)
Tel: 961 309 044
proyectos@arrima.com
www.arrima.com



Información y matrículas:
Tel: 961 309 044 Fax: 961 309 046
formacion@arrima.com
www.arrima.com

c/ Goya, 3 Bajo
46113 Moncada (Valencia)

MATRÍCULA ABIERTA CURSOS MAYO-JUNIO

PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES (Tarjeta Profesional de la Construcción)

Normativa de referencia: IV Convenio Colectivo general del sector de la construcción, de 1 de agosto de 2007 (BOE 17/08, nº 197)

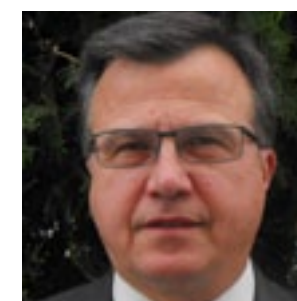
- Nivel inicial: 8 horas
- Nivel específico: 20 horas

ATENCIÓN SOCIO SANITARIA A PERSONAS DEPENDIENTES EN INSTITUCIONES SOCIALES

* CERTIFICADO DE PROFESIONALIDAD VÁLIDO PARA TRABAJAR EN RESIDENCIAS Y CENTROS DE DÍA

Centro homologado por:



Carlos Bernabé
Presidente



Ángel Gómez
Vice-Presidente



Isabel Navarrete
Vice-Presidenta



Diego Romá
Gerente



Macu Parra
Secretaria



Paco Camps
Tesorero



Amparo Mínguez
Vocal



Miguel Larrey
Vocal



Joaquín Amat
Vocal



Fernando Grau
Vocal



Juanjo Montagud
Vocal



Miguel Calvo
Vocal



José Castelló
Vocal



Elvira Mora
Vocal



Guillermo Bernal
Vocal



José Carrasco
Vocal



Beatriz Nogales
Dept. Administración

Entrevista a Carlos Bernabé

NUEVO PRESIDENTE DE AEMON



¿Qué supone para usted ser el representante de los empresarios de Moncada y Alfara del Patriarca?

Ocupar este cargo supone para mí un gran reto profesional y personal. Durante la etapa anterior se han llevado a cabo proyectos muy interesantes, y desde aquí doy las gracias a Camilo Falcón por su implicación en la Agrupación y por las acciones que ha desarrollado. Ahora continuaremos con las líneas de trabajo ya iniciadas, pero también desarrollaremos nuevas posibilidades de colaboración y unidad entre los empresarios.

Para ello cuenta con una Junta Directiva que también ha experimentado cambios.

Así es. He querido diseñar una Junta Directiva equilibrada, que reúne a representantes de los diferentes polígonos industriales, así como a perfiles de diferentes sectores y tamaños empresariales. De este modo he unido la experiencia de algunos vocales que ya estaban presentes en diferentes Juntas con el empuje de nuevos miembros. Considero que todos ellos son personas muy válidas, que se van a ocupar de aquello en lo que cada uno está especializado (financiación, formación, proyectos europeos...). Desde aquí me gustaría agradecer el trabajo desarrollado por los miembros de la anterior Junta que ya no continúan en ella: Camilo Falcón, Ángel Montón, Carlos Garrido y Serafin

Gallego. Y también doy la bienvenida a los que continúan y a los que se incorporan. Todos ellos tienen un gran potencial humano y muchas ganas de que AEMON continúe adelante y que se incremente su protagonismo en la sociedad civil y empresarial.

Ha tomado el testigo en una época de crisis económica. ¿Cómo afronta el nuevo cargo frente a este panorama?

Es un panorama en el cual aún no sabemos dónde se ve la luz, y por ello es una responsabilidad

Para empezar esfuerzo y sacrificio en dosis altas, porque es fundamental. Además es necesario conocer y visitar nuevos clientes, e innovar constantemente. Tenemos que aprovechar la incertidumbre para innovar y generar ideas nuevas que nos hagan avanzar. La formación del empresario en aspectos claves, tanto personales como profesionales, es también muy importante. Tener una comunicación clara, veraz y eficaz con el resto de la organización. Si el empresario

fundamental, es disponer de las normas sobre calidad y gestión ISO 9001. Nosotros vamos a prestar toda nuestra ayuda para que las empresas realicen sus gestiones al respecto y puedan obtenerlas. Otro reto es la formación de los empresarios. En este momento de crisis que estamos atravesando hay que reforzarla para tener todas las herramientas necesarias que nos permitan superarla con los mejores resultados. Y también es esencial participar en misiones comerciales lanzadas por organismos como la Cámara de Comercio, el Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX) o el Instituto Valenciano de Exportación (IVEX). Son iniciativas que tienen una clara visión comercial y que tratan de apoyar a los empresarios en estos momentos críticos

¿Cuáles son los objetivos generales que tiene previstos para esta nueva etapa de AEMON?

En primer lugar se van a potenciar las relaciones con las universidades Cardenal-Herrera CEU y la Politécnica. Nosotros ponemos a su disposición 140 empresas para que sus estudiantes puedan crecer como profesionales junto a nosotros. Carreras como Administración y Dirección de Empresas, Márketing y Publicidad o Periodismo, entre otras, podrán establecer convenios de colaboración con nosotros para la realización de prácticas. Esto es algo que queremos potenciar mucho, dada nuestra cercanía a la universidad. Otro aspecto en el que queremos incidir es en la captación de nuevos socios. Actualmente somos 140, lo que supone alrededor del 50% del total de empresas de Moncada y Alfara. Nos gustaría alcanzar el 60% en este año, e ir incrementando la cifra progresivamente. Y también vamos a reforzar las relaciones institucionales con los ayuntamientos de Alfara del Patriarca y Moncada. Como dato anecdótico decir que nuestros ya consolidados Premis Nou Muses también experimentarán una renovación, como la inclusión de un galardón de reconocimiento a los empresarios históricos de

maneja bien estas claves, podrá generar el clima adecuado que permita llevar a la organización por el camino del progreso. Nunca olvidemos que la empresa son las personas y si estas están desmotivadas, la organización entera se estanca. Y, por último, salir de nuestro entorno y abrirnos al exterior mediante las exportaciones o la participación en ferias.

¿Qué retos cree que deben alcanzar a corto plazo las empresas asociadas actualmente?

El primer reto, y que es

Moncada y Alfara.

Actualmente se han producido dos hechos destacados para la Agrupación: la inauguración de la nueva sede de AEMON y la puesta de la primera piedra del Polígono Moncada III. ¿Cómo valora estos acontecimientos?

La nueva sede en la antigua Cámara Agraria de Moncada va a permitir que dispongamos de un nuevo local que podremos equipar con las últimas tecnologías audiovisuales. En él creo que nos sentiremos muy a gusto y podremos llevar a cabo nuestras actividades con comodidad. Y respecto al Polígono Moncada III, se trata de un reto muy importante para la ciudad de Moncada y para los empresarios que quieran instalarse en él. Será una zona muy bien equipada, en la que dispondrán de nuevas instalaciones y de todo tipo de servicios. Sin embargo,

considero que dada la situación actual las instituciones deberían favorecer más la adquisición de parcelas. Se deberían flexibilizar los pagos, que se puedan hacer de forma gradual, ya que la banca tampoco colabora con los empresarios. Otro aspecto interesante, sería que en las obras a realizar en el nuevo polígono se contará con los desempleados que existen en Moncada. Sería una buena y acertada acción.

Y para acabar ¿por qué cree que es importante el asociacionismo en el mundo empresarial?

Es esencial. Hace 11 años aquí iba cada uno por libre. Y ahora los hechos demuestran que la asociación de empresas es imprescindible para apoyarnos entre todos, y también para conocernos y potenciarnos mutuamente, no únicamente como profesionales, sino también como personas.



Entrevista a Camilo Falcón

PRESIDENTE SALIENTE DE AEMON



Tras dos años al frente de la Presidencia de AEMON ha dejado el cargo. ¿Qué ha supuesto esta época para usted?

Lo más importante que me llevo es que he creado un grupo de amigos que ya va a ser para toda la vida. Eso es lo que más valoro a nivel personal. He trabajado con personas muy válidas que se han desvivido por la Agrupación y que me han apoyado en todo momento.

Hemos pasado horas y horas trabajando por AEMON, y todo a cuenta de nada. Por eso, dejar la Presidencia ha sido una decisión que me ha costado tomar, pero no tenía otra opción. Por mi parte, solo voy a poder decir cosas positivas de estos años al frente de AEMON.

¿Y cómo valora la actividad de AEMON hasta el momento?

En los poco más de 10 años que llevamos de vida la Agrupación ha cogido una

fuerza muy relevante. Se han firmado diversos convenios, tanto con universidades (Cardenal Herrera-CEU y Universidad Politécnica) como con consorcios o federaciones. Además, siempre hemos estado en todos los eventos en los que se nos ha requerido, lo cual nos ha dado una notoriedad muy importante. Y tanto es así que somos la agrupación empresarial más fuerte de l'Horta Nord y de las más destacadas de la

provincia. Sin duda, hemos recorrido muchos caminos en solo 10 años y hemos creado un referente.

¿Qué logros concretos destacaría de su etapa?

Además de los numerosos convenios que hemos firmado en estos dos años, considero muy importante la creación de nuestra página web. Se trata de una vía de intercomunicación y de interrelación entre todas las empresas, lo cual es vital para el mundo empresarial de Moncada y Alfara. Nos permite conocernos más y saber a lo que nos dedicamos para poder trabajar conjuntamente. Por ejemplo, yo trabajo con unas 15 empresas de Moncada. Y además, para mí personalmente, nuestra revista es muy importante, porque en ella se incluyen artículos que nos interesan a todos como empresarios. Es un medio de comunicación que muchos grupos empresariales desearían tener.

¿Existe alguna iniciativa que le hubiera gustado llevar a cabo y no ha podido?

Me habría gustado ver realizada la ampliación del Polígono III de Moncada. Se trata de un proyecto muy importante para la ciudad, en el que todas

las fuerzas deben participar. Se requiere que todos los agentes sociales y políticos lleguen a un entendimiento para que esta ardua labor se lleve a cabo. Y para ello debe haber un engranaje perfecto entre el mundo empresarial, el ayuntamiento y las fuerzas económicas. Es necesario que la ampliación venga cuanto antes, sobre todo para que las personas que actualmente está desempleada pueda acceder a un empleo. El tema de los parados en Moncada es algo

de mi Junta. Tiene mucho bagaje en el mundo empresarial y muy buenas condiciones para

mi parecer. Por un lado, se debe hacer hincapié en la formación profesional reglada

último, el mundo empresarial debe potenciar el valor del equipo a todos los niveles. La individualización de las personas no lleva a ningún lado, sino que todo debe estar bien ensamblado, y todos debemos ir en la misma dirección.

¿Cómo ve el futuro de AEMON?

Para empezar, ya es un logro que en estos años de crisis hayamos incrementado nuestro número de asociados, que ronda los 140. Creo que este crecimiento

representar a la Agrupación. Y lo mismo sobre la nueva Junta. A todos les deseo lo mejor y

y bien encauzada. Hasta ahora se le ha dado muy poco valor, pero es algo esencial. Se debe

“Solo puedo decir cosas positivas de estos años al frente de AEMON”

“Me habría gustado ver realizada la ampliación del Polígono III de Moncada”

Es una situación muy difícil, en la cual se hace necesario potenciar tres niveles, según

compromiso de apoyo por parte de las autoridades, que es fundamental. Y por

que me preocupa mucho, como ciudadano y como empresario, y este proyecto creo que le va a dar mucha vida a la ciudad. Pero también es verdad que los empresarios van a encontrar problemas a los que tendrán que hacer frente y sobre lo cual necesitan mucho apoyo, como el tema de la financiación.

¿Qué opina sobre la nueva Junta Directiva de AEMON?
Sobre el nuevo Presidente, Carlos Bernabé, solo tengo palabras positivas. Además de que es un muy buen amigo, es uno de los fundadores de AEMON y ha sido miembro

que reciban tanto apoyo como yo he recibido.

¿Cómo valora la situación económica que estamos viviendo?

potenciar la parte técnica de la formación como ya han hecho los grandes países (Francia, Alemania, Suecia...). Por otro lado, debe existir un

y notoriedad va a ir poco a poco a más, pero siempre se debe seguir trabajando duro y colaborar con todos los entes porque nadie regala nada. Yo cogí el testigo de Carlos Ribes, una persona a la que admiro y que ha sido un referente para mí por su honestidad. Ahora lo cedo con la confianza de que AEMON va a tener una vida muy larga y fructífera. Y con el compromiso de que la Agrupación siempre me va a tener para continuar haciendo cosas positivas, sobre todo por el bien de los ciudadanos de Moncada y Alfara.



VIVA
AquaService
es sencillo beber sano

20 LITROS DE AGUA AL MES GRATIS
PARA TODA LA VIDA
POR SER ASOCIADO A AEMON Y/O VECINO DE MONCADA

Llévate Viva Aqua Service a tu casa,
y no cargues más peso

PAQUETE
MENSUAL

29,90€

INCLUYE:

Dispensador agua fría y caliente.
Todos los servicios de Viva Aqua Service.

3 botellas de 20 litros

¡1 Botella gratis más al mes por
ser asociado a Aemon y/o vecino
de Moncada!

TE LLEVAMOS EL AGUA
A TU CASA

REPAROS
PROGRAMADOS
SERVICIO URGENTE
DE ENTREGA

DISPENSADOR
AGUA CALIENTE
Y FRÍA

AHORRARÁS DINERO

Este es un plan exclusivo para asociados a Aemon y/o
vecinos de Moncada.

Llama al **900 855 300**
diciendo que eres asociado a Aemon y/o vecino de Moncada y
te regalamos 20 litros de agua al mes para toda la vida

*Promoción exclusiva para el periodo que el contrato esté en vigor.

Desayuno empresarial



El desayuno empresarial organizado por AEMON

La Agrupación Empresarial de Moncada (AEMON) organizó en el Convent de Moncada un desayuno empresarial en el que la empresa Integra't-Centro Especial de Empleo impartió la ponencia "Nuevas fórmulas ante la crisis: reducción de costes laborales y productivos". Los encargados fueron Gerardo Tamarit, ge-

rente de Integra't, y José Bermell, del área de inserción sociolaboral de la empresa. Tras ello, se desarrolló un coloquio sobre el tema de la reducción de costes y el buen funcionamiento de la empresa entre los asistentes. El evento se enmarca dentro de las actividades que AEMON ofrece a todos sus asociados.



Gómez & Fornes
AGENCIA EXCLUSIVA

Soluciones Aseguradoras y Financieras a la medida de su Empresa

C/ Gómez Ferrer, 18 · Moncada 46113 VALENCIA · Tel. 96 130 90 97
web: www.mapfremoncada.com · e-mail: agomez@mapfre.com



AEMON se une al Consorcio

Pactem Nord se consolida como agente social y económico clave en la comarca

Un total de 23 ayuntamientos de la comarca de l'Horta Nord, UGT, CCOO y las asociaciones empresariales AEMON, ASIVALCO y AUPIM (de Albuixech y Massalfasar) se han adherido como miembros de pleno derecho al Consorcio Pactem Nord. AEMON firmó un convenio de colaboración en 2009, y desde entonces han sido numerosas las colaboraciones que se han establecido en materia de asesoramiento a las empresas. Pactem Nord ha guiado a las empresas en temas de subvenciones existentes en el ámbito laboral, en la elaboración de planes de igualdad, en temas de responsabilidad social corporativa e, incluso, en de seguimiento de la viabilidad en empresas de reciente creación. Ahora se espera que esta colaboración se incremente, ya que AEMON ha pasado a ser miembro de pleno derecho.

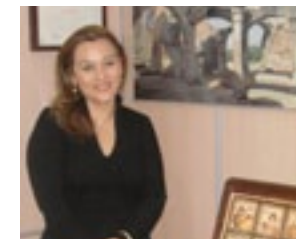


ARRIMA y COSEREX (GRUPO COSEREX) organizaron recientemente en El Convent de Moncada una webjornada con el título "Oportunidades de negocio en Rumanía y Marruecos"

En la cita se conectó en tiempo real con las delegaciones de COSEREX en dichos países con el fin de conocer las facilidades que tienen las empresas a la hora de establecer relaciones comerciales. En la webjornada participaron las directoras de las oficinas de COSEREX en Bucarest (Cristina Iuga) y Casablanca (Loubna Ahayoumen), quienes presentaron mediante videoconferencia las oportunidades de negocio en ambos países y respondieron a las preguntas de los asistentes. El acto sirvió para interactuar con expertos locales que dominan los mercados, algo que resulta vital para encauzar adecuadamente una estrategia a nivel internacional y para saber responder a las exigencias de un comercio globalizado.

Reconocimiento a la mujer empresaria

La cámara de comercio de Valencia entregó el premio a la mujer empresaria de 2010 a Eva M^a Cueco Cantín, Gerente de la Empresa ESTUDIO MÉTODOS DE LA RESTAURACIÓN (EMR)



Eva M. Cueco en las oficinas de Estudio Métodos de la Restauración.

La Cámara de Comercio de Valencia ha querido premiar en su última edición de los Premios Cámara, que se celebran desde el año 2000, a una empresaria afincada en Moncada. Se trata de Eva M. Cueco Cantín, gerente de la empresa Estudio Métodos de la Restauración (EMR), quien ha obtenido el Premio a la Mujer Empresaria del año 2010. El galardón reconoce la presencia de la mujer en el mundo de la empresa y su papel en la gestión y toma de decisiones, así como en la creación de nuevas iniciativas empresariales.

esperaba", comenta Cueco. "Este es un premio al tesón y a los años que estamos trabajando en equipo, porque, aunque el premio va a mi nombre, para mí es como si se lo hubieran dado a todo

"Para mí es como si le hubieran dado el premio a todo mi equipo"

ABRIR EL CAMINO

"Me hizo muchísima ilusión, porque es algo que no

mi equipo", añade. De hecho, son ya 15 los años que EMR lleva en funcionamiento, y en ese tiempo se ha creado "una pequeña fa-

milia" entre sus trabajadores, como lo define la gerente. "Hay muy buen ambiente y es muy fácil trabajar aquí", asegura. Respecto al papel de las mujeres en el mundo de la empresa, Eva M. Cueco afirma que en el caso de EMR tienen un puesto primordial. "El 95% de la plantilla de la empresa son mujeres, por lo que este galardón va para todas ellas", afirma orgullosa. "Es necesario que se reconozca la labor de las mujeres en el mundo de la empresa para continuar abriendo el camino. Debemos romper ya el tópico de que todos los altos cargos son hombres", concluye Eva M. Cueco.

Sobre EMR...

Estudio Métodos de la Restauración (EMR) es una empresa dedicada a la arqueología, la restauración, la pintura mural y de caballete y la restauración de mármoles y metales.

Entre sus trabajos más destacados se encuentra la restauración del Edificio de Correos de Valencia, la Basílica de la Virgen, la Lonja, el Palacio Cervelló, el Traslado del Claustro de la Valldigna o el Museo San Pío V de Valencia.

NDT publicidad

artículo promocional

Regalo Publicitario

Impresos Publicitarios

Lonas y Vinilos

Detalles para Bodas, Bautizos y Comuniones

Ropa para Comisiones de Fiestas y Fallas

equipaciones deportivas

vestuario laboral

C/ Quart n° 25, Bajo 46113 Moncada
josemanuel@ndtpublicidad.com

Tel-Fax: 96 139 54 30 Móvil: 672 297 395
www.ndtpublicidad.com

AEMON renueva su página web (www.aemon.org)

La web de AEMON se ha convertido, desde su creación, en un punto de encuentro de todos los asociados y en una herramienta básica en la actualidad, en la que las tecnologías de la información y la comunicación juegan un papel estratégico en el mundo empresarial y colectivo. En este artículo la empresa que la ha confeccionado, SERNUTEC, Servicios y Nuevas Tecnologías S.L., explica su estructura y utilidades.

La página web de AEMON se ha creado para cubrir diversos objetivos específicos: actuar como herramienta publicitaria; servir de herramienta de consulta para los operadores económicos del territorio; dar soporte a la comunicación entre las empresas asociadas; actuar como herramienta de gestión del conocimiento; ofrecer información y publicaciones debidamente clasificadas; facilitar las gestiones derivadas del proceso de inscripción a la Agrupación; facilitar la localización de empresas ubicadas en los distintos polígonos de Moncada, y facilitar la administración del entorno telemático en general. Con tal de alcanzar estos objetivos se ha creado un entorno Intranet-Extranet compuesto por tres subsistemas: uno de acceso público, otro de acceso restringido para los asociados y otro de acceso restringido para los administradores.

ACCESO PÚBLICO. PÁGINA PRINCIPAL.

Entrando en este dominio el usuario se encuentra la página principal que adopta una disposición estética tipo "portal" y que contiene diversas secciones. En "Actualidad y Novedades" se publica todo tipo de noticias y temas de actualidad de interés para los asociados, mientras que en "Próximos eventos" aparece el calendario de actividades previstas por la Agrupación. En la pestaña de "Empresas asociadas" se puede localizar las diferentes empresas que componen AEMON a través de diversos cri-

terios (por ubicación, por nombre, por actividad o por tipo de producto/servicio que ofrece). En "Ofertas para empresas asociadas" se muestran los distintos

secciones y que se compone de ocho bloques: "AEMON", con las subsecciones "Bienvenida del Presidente", "Junta directiva", "Fepeval", "Relaciones institu-

toda la información referente a estos premios empresariales, y la información referente a la localización y el contacto. El acceso público se completa con un "Buzón de Sugerencias" de libre acceso para cualquier usuario, que serán recibidas por los responsables de AEMON.

ACCESO RESTRINGIDO. INTRANET DE ASOCIADOS

Este segundo nivel del portal es el "Canal AEMON", en el que se puede acceder a un conjunto de herramientas dirigidas a los asociados para facilitar la comunicación y la gestión del conocimiento. Está compuesto por cinco niveles: "Mensajería web", mediante la cual los asociados disponen de una bandeja de entrada y de salida y pueden enviar mensajes a múltiples usuarios y adjuntar todo tipo de archivos; "Blog del asociado", donde los asociados pueden publicar artículos u opiniones de interés para el resto del colectivo; "Boletín electrónico", a través del cual los administradores pueden elaborar un pequeño boletín digital y enviarlo a los correos que se desee; "Encuestas y formularios electrónicos", y "Mi perfil", donde cada empresa actualiza y mantiene sus datos.

ACCESO RESTRINGIDO. ENTORNO DE ADMINISTRACIÓN

Se trata del último entorno de la página, al que tienen acceso los responsables de la Agrupación. A través de él se gestionan y controlan todos los aspectos del sistema.



SERNUTEC, Servicios y Nuevas Tecnologías S.L.
<http://www.sernutec.com/>



La página principal de la web de AEMON



Apartado dedicado a la organización de AEMON



En la página se puede consultar las empresas asociadas mediante diferentes criterios de búsqueda

descuentos que ofrecen las empresas de la Agrupación al resto, con acceso a una página explicativa del acuerdo alcanzado y las condiciones. En la parte superior del portal aparece un menú general que permite el acceso a las diferentes

cionales", "Cómo asociarse y ficha de inscripción", "Notas de prensa", y "Revista AEMON"; de nuevo las "Empresas Asociadas"; otro apartado dedicado a los "Servicios" que ofrece AEMON y sus proyectos; "Premios Nou Muses", donde se publica



G & B Asesoría Empresarial, S.L.
Calle Cuenca 138, 5ª pta 19-A
46007 Valencia (España)
Tel.: 963809571
Fax: 963801107
Email: cgarrido@gbasesoria.com



Air Liquide cuenta con un sistema de Fermentación del vino de Primera Calidad

El sistema BOREAL™ mejora la calidad de los vinos españoles

www.airliquide.es
Teléfono 902 10 58 08

La vendimia del año pasado fue, según los expertos, una de las mejores añadas de todas los tiempos por lo que las bodegas esperan con gran expectación degustar el resultado de sus caldos. En España, el vino es uno de los "buque insignia" de nuestra gastronomía y no sólo eso, se ha convertido en parte de nuestra cultura con más de 20 denominaciones de origen diferentes. La mejora de la calidad del vino es una de las prioridades del sector vitivinícola, es por ello que cuando se introdujo el sistema BOREAL™ en 2004 supuso una gran revolución. Este proceso permite, a través de la inyección de CO2 líquido en continuo, refrigerar toda la pasta de uva de manera automática, rápida y sin estrés para la uva. De esta forma, permite que toda la uva se fermente a la vez y en el mismo estado de maduración, lo que

se traduce en la mejora de la calidad y de las cualidades organolépticas del vino. Además, el proceso de transporte de la uva desde la salida del equipo BOREAL™ hasta los depósitos de fermentación se realiza en atmósfera inerte. Por otro lado, el equipo se integra perfectamente en el proceso de la bodega y se ubica entre la estrujadora y el fermentador en el caso de los vinos tintos, o entre la estrujadora y la prensa para los vinos blancos. Se realiza de esta manera ya que las propiedades de las uvas para vino tinto y vino blanco son diferentes, al igual que su momento de recolecta. BOREAL™ es ya una referencia en países como Italia en el que más de 50 bodegas de prestigio lo utilizan para la elaboración de sus vinos. En España, cada vez son más las bodegas que emplean este equipo, como PradoRey, Bar-

badillo, Protos, El Coto, Faustino, Juve y Camps o Iniesta, y que aumentan el número de sistemas BOREAL™ que poseen en cada una de sus bodegas. Se ha implantado ya en bodegas de denominaciones de origen como La Rioja, Navarra, La Mancha, Ribera de Duero, Penedés, Costers del Segre, Rueda y Jerez entre otras. Air Liquide, además de contar con el equipo BOREAL™, cuenta con un servicio de enología y asesoramiento de expertos en gases y sus aplicaciones en el sector vinícola. También incluye entre sus innovaciones para el sector numerosas aplicaciones para las distintas fases de la elaboración del vino, tales como la homogeneización, remontado, embotellado y la protección de mosto en atmósfera inerte para evitar oxidaciones indeseadas durante todo el proceso.





Miembro asociado de:



Calle Mestre Miguel Bondía, 8 Bjo.Izq.
Moncada 46113 Valencia
Tlf. 96 390 48 00
Fax. 900 15 15 14

!!!PRESUPUESTO SIN COMPROMISO!!!

CONTROL DE PALGAS

DESINFECCIÓN
DESATIZACIÓN
DESINSECTACIÓN



CONTROL DE AVES

PALOMAS
ESTORNINOS
SISTEMA GEL



PROTECCIÓN DE LA MADERA

TERMITAS - CARCOMAS
TRATAMIENTO QUÍMICO
TRATAMINETO DE CEBOS



CONSOLIDACIÓN DE LA MADERA

SISTEMA BETA



www.teidesa.com

Nuevos retos para la empresa familiar

Vicente Estruch Estruch (Abogado nº 8209 ICAV)
CHAVELI&ESTRUCH. ABOGADOS CONSULTORES

Tradicionalmente se ha asociado la consultoría de la empresa familiar como un proceso dirigido prácticamente hacia un único fin que era el llamado "protocolo de familia". Consistía en buscar el consenso necesario entre todos los miembros de la familia empresaria para crear una especie de norma suprema, de Constitución de la familia y de la empresa, en donde quedaban recogidos los antecedentes históricos, la ética, el organigrama de la empresa, la política y pactos familiares, las pautas para los futuros dirigentes o los criterios de sucesión, entre otros. Sin embargo, la experiencia acumulada en los últimos años en cuanto a la producción de protocolos de familia, nos indica que el Protocolo no puede ni debe ser el único objetivo, el único resultado de un proceso de consultoría en el que se ha invertido tiempo, recursos y dinero. Y las razones más importantes estriban tanto en la propia naturaleza de la empresa, sobre todo de la pequeña y mediana empresa (PYME), mucho más dinámica y adaptativa que las grandes empresas (para las que inicialmente era indicado el protocolo de familia), como precisamente en la rigidez del texto recogido en el propio protocolo, que imposibilitaba que se tuviese una respuesta para todo, que fuese una especie de vademécum al que acudir

ante cualquier incidencia en la vida de la empresa o de la familia empresaria. Por todo ello, la consultoría en la empresa familiar, la asistencia a las familias empresarias para hacer de su empresa un ejemplo de sostenibilidad y de perdurabilidad, debe entenderse como mucho más que la consecución final del protocolo familiar. Evidentemente la

La consultoría de la empresa familiar debe entenderse como mucho más que la consecución del protocolo familiar

sucesión ordenada y consensuada en la dirección de la empresa, o la paz en la convivencia familiar deben

seguir siendo objetivos muy importantes en el proceso de consultoría a una pyme familiar, pero ya no pueden ser los únicos.

Debemos tratar de garantizar la sostenibilidad de la empresa familiar, -esto es, la perdurabilidad en el tiempo para que sea transmitida de generación en generación en condiciones óptimas de producción, rentabilidad, organización, etc.-, y para ello la empresa y la familia deben intentar alcanzar la excelencia.

De ahí que sea necesaria la intervención del consultor de empresa familiar como consejero de la familia empresaria, como un profesional dotado de una visión sistémica (una visión general del sistema, una vista de pájaro) del tándem empresa-familia que ayude a corregir y a mejorar, que pueda incorporar una visión más enriquecedora y constructiva, que con su colaboración ayude a la empresa a innovar, que sea esa voz conciliadora en un consejo de administración o en una reunión familiar, entre otras muchas aportaciones.

Seguramente, muchos de los lectores de este artículo esta-

rán pensado que bastante se hace con sobrevivir en el día a día de la pyme familiar como para introducir más elementos que puedan distraer la producción de la empresa o sus

La misión del consultor es garantizar el paso exitoso de las generaciones venideras por la empresa familiar

dirigentes. Sin embargo, la experiencia acumulada nos dice otra cosa. Y es que la presencia de un consultor de empresa familiar siempre suma y nunca resta.

No supone renunciar, por ejemplo, al abogado que siempre ha llevado los asuntos de la empresa o al asesor fiscal. Tampoco supone que vaya a tomar las riendas de la política estratégica de la empresa o sustituir a otras personas de confianza que pueda tener el fundador o sus sucesores. El consultor tiene que ser esa voz integradora y actualizada cuya misión es garantizar el paso exitoso

Se hace necesaria la intervención del consultor de empresa familiar para alcanzar la excelencia

de las generaciones venideras por la empresa familiar, ha de coordinar las diferentes visiones y políticas en el seno de la empresa, y tiene que ser capaz de anticiparse al futuro para situar a la empresa en un marco de exquisita calidad, de excelencia, como ya hemos dicho. Por todo ello al ya de por sí satisfactorio proyecto para la sucesión en el seno de la familia empresaria, deberían sumarse otros, también tutelados por el consultor de empresa familiar contratado, cuya horquilla variaría desde los más clásicos -mejoras en la gestión de la morosidad, revisión y corrección de los procesos de contratación con proveedores o clientes, implantación de



creación y gestión de nombres de dominio de los que puedan beneficiarse las futuras generaciones de la familia empresaria.

Esperemos pues, con este artículo, haber contribuido a despertar y a concienciar a los lectores de la revista editada por la Asociación de Empresarios de Moncada (AEMON) sobre las necesidades y los nuevos re-

La presencia de un consultor de empresa familiar siempre suma y nunca resta

procesos de calidad, etc.— hasta los más innovadores (y por cierto muy necesarios), tales como la adaptación de la empresa a la Sociedad de la Información, la introducción

del comercio y la facturación electrónicos, la adecuación a la Ley de Protección de Datos y la implantación de sistemas de seguridad de la información, el marketing virtual, o la

tos a los que debe enfrentarse la familia empresaria que dirige su pequeña o mediana empresa, y la inestimable ayuda que puede aportar el consultor de empresa familiar a que el sueño del crecimiento sostenible y la perdurabilidad de la empresa al paso de los años pueda verse cumplido.

El equipo Boreal le ofrece una refrigeración rápida y homogénea con CO₂ líquido

En un mercado tan especial como el de la producción de vino, los investigadores de Air Liquide han desarrollado técnicas específicas para mejorar cada fase del proceso. Estas contribuyen a resaltar la personalidad de cada cepa, respetar la nobleza de cada cosecha y proteger su calidad desde la uva hasta la copa.

Mediante la inyección de CO₂ líquido, el equipo BOREAL consigue refrigerar la pasta de uva entre la estrujadora y la prensa de manera rápida, sencilla y homogénea, evitando el estrés mecánico de la uva y permitiendo comenzar la fermentación en el momento adecuado.

Trabajamos en estrecha colaboración con los vinicultores y los profesionales de este entorno, para diseñar una solución a la medida de su línea de producción y de sus necesidades específicas.

Air Liquide contribuye a la fabricación de múltiples productos de nuestro día a día y a la preservación de la vida, dentro de una gestión de desarrollo sostenible, gracias a soluciones innovadoras basadas en las últimas tecnologías.

Controle la temperatura en su proceso de vinificación

AL Air Liquide España, S.A. - Paseo de la Castellana, 35 / 28046 Madrid / Tel.: 91 502 93 00 - www.airliquide.es

Para hacer frente a la crisis: convenios de AEMON. Atractivas ventajas para nuestras empresas asociadas.

Para hacer frente a los efectos de la crisis, AEMON pone a disposición de las **empresas asociadas** importantes ventajas y descuentos en la adquisición de productos y servicios en condiciones muy interesantes mediante la concertación de convenios de colaboración y acuerdos comerciales. Estas ventajas están también a disposición de todos/as los/as **empleados/as** de nuestras empresas asociadas.

CONVENIOS Y ACUERDOS VIGENTES ACTUALMENTE:

SEGUROS:

GOMEZ & FORNES
(agencia de seguros exclusiva MAPFRE)
Gómez Ferrer 18, 46113 Moncada
Teléfono 961 309 097; fax: 961 301 049; www.gomezfornes.com

- Ahorro en primas en los diferentes ramos de seguro de nuestras empresas, como responsabilidad civil, daños, accidentes, transportes, flotas de vehículos o seguro de crédito.

RESTAURACIÓN:

ASADOR MERCURI.
Múrcia 9 baix, 46113 MONCADA (València)
Teléfono 961 309 773; www.asadormercuri.com

- Oferta especial “menú AEMON” para comidas y cenas de empresa.

TAST RESTAURANT
C/ Valencia, nº55, 46113 MONCADA
Tel. 96 139 04 93; www.tast-restaurant.com

- Solicitud gratuita de la tarjeta “I-Mas”, por la cual se acumulan puntos para futuras consumiciones en el local

INSTALACIONES FOTOVOLTAICAS Y ENERGÍA:

HUERTO FOTOVOLTAICO MONTESOL SL.
Ronda Narciso Montoriol 4, bloque A Oficina 8ª
46980 Parc Tecnològic (Paterna, València)
Teléfono 961 366 386; fax 961 318 483; www.huertomontesol.es

- Descuentos especiales en instalación de placas solares fotovoltaicas sobre cubiertas de naves industriales.

ISER ENERGÍAS RENOVABLES
C/ Regaliciar 1, Pl Moncada II, 46113 Moncada
Teléfono 902 365 224, fax 961 395 907; www.iser.es

- Permite a las empresas asociadas disponer de un servicio de Auditoría Energética de las instalaciones de sus oficinas e industrias para reducir los costes en los consumos eléctricos y térmicos de las instalaciones, disminuir el impacto ambiental, mejorar la gestión energética y aumentar la productividad de las empresas.

AUTOLAVADO DE AUTOMÓVILES:

NETISEC SL.
Av. Seminari 7, 46113 MONCADA (València) – Tel. 961 390 438

- Descuento especial lavado vehículos de empresas asociadas y sus empleados/as.

SALUD:

QUIRUMED S.L.
C/ Moroder, 3, 46113 MONCADA
Tel. 902 92 98 33 – Fax 902 92 98 34
info@quirumed.com – www.quirumed.com

- Descuentos especiales en toda la gama de productos. Destacan productos para cuidar la salud en casa, aparatología novedosa en fitness y estética, línea de cosmética y belleza, soluciones de mobiliario y esterilización para empresas, etc.

ALIMENTACIÓN Y BEBIDAS

AQUA SERVICE
C/ Brosquill S/M Pl. nº7, 46540 El Puig
Tel.649 483 514 (Miguel Penella), 690 053 528 (Gisela Cima)
www.viva-aquaservice.com/

- 20 litros de agua al mes gratis para toda la vida para todos los asociados. El paquete básico (29,90 € al mes) incluye un dispensador de agua fría y caliente, todos los servicios de Viva Aqua Service, 3 botellas de 20 l. (o packs de 24 botellas de 50 cl.) y una botella de 20 l. gratis.

FORMACIÓN:

ARRIMA CENTRE D'ESTUDIS.
Haraldo Dalbander 9 baix, 46113 Moncada (València)
Teléfono/Fax 961 309 044
www.arrima.com

- Impartición de curso personalizados de formación continua
- Utilización del crédito formativo bonificado a medida de cada empresa.

AUTOESCUELAS MONCADA.
25 d'abril 3 baix, 46113 MONCADA (València)
Tlf. 961 393 820
fax 961 301 819
www.autoescuelasmoncada.com

- 10% descuento sobre la tarifa oficial en cualquier permiso de conducir A, B, C, D y E así como, en los cursos de CAP (Certificado de Aptitud Profesional de Viajeros y Mercancías) y ADR (Mercancías Peligrosas).

GRUPO MONCADA CUATRO SL “EL CONVENT DE MONCADA”.
Isabel La Católica 4, 46113 MONCADA (València)
Tlf. 961 394 859 Fax 961 394 859
www.elconventdemoncada.com

- Impartición de cursos formación continua y formación bonificada a medida de cada empresa.
- 50% descuento sobre tarifa oficial en el alquiler de aulas para formación, reuniones y presentaciones de tu empresa.

INTEGRAT (CENTRO ESPECIAL DE EMPLEO)
C/ L'Ermira 3-1ª-A, 46007 Valencia
Teléfono 96 321 06 36 Fax 96 321 04 72
www.integratgrup.es
tecnicos@integratgrup.es

- El Dep. de Inserción Socio-laboral puede realizar junto a tu empresa un estudio de costes para fases de producción, verificando si la externalización con Integrat puede ser beneficiosa para tu empresa.

TELEFONÍA:

VODAFONE (BROGAPHONE SL).
Primer de Maig 33 baix, 46115
ALFARA DEL PATRIARCA (València); fax 961 300 027
Teléfono 961 113 949 / 677 000 007; www.brogaphone.com.

- Ofertas y descuentos especiales en productos de VODAFONE.

CONSULTORÍA:

ACE & NIU CONSULTING SL
Tel. 96 353 19 10, 96 286 96 46
info@audedatos, info@aboga2web.com
www.audedatos.com, www.pyamef.com

- Servicios de asesoramiento en Derecho y Nuevas Tecnologías, Certificación de Calidad y Asesoramiento a la empresa familiar, con el objetivo de que estos cumplan con la normativa vigente en materia de protección de datos personales, certificaciones ISO, y que las empresas familiares puedan obtener un servicio de asesoramiento integral para un mejor desarrollo en cualquier sector de actividad vinculado a la asociación

PAPELERÍA Y MATERIAL DE OFICINA:

ESPERANZA CUELLO SUMINISTROS OFICINAS SL.
Primer de Maig 32, 46115 ALFARA DEL PATRIARCA (València).
Teléfono 902 886 747
Fax 961 309 231
www.serviempresa.com/esperanzacuella

- Interesantes descuentos en sus productos y servicios.

HARDWARE, SOFTWARE Y OFIMÁTICA:

QUADRAT SERVICIO TÉCNICO A EMPRESAS Y PARTICULARES CB.
Pl. Sant Jaume 3, baix, 46113 MONCADA (València)
Teléfono 961 391 097
Fax 961 391 097 – www.quadrat-step.com

- Descuentos en venta, reparación y mantenimiento de sistemas informáticos y ofimáticos.

REDTABLET SOLUCIONS INFORMÀTIQUES SL.
Venerable Agnès 12 baix, 46113 MONCADA (València)
Teléfono 961 309 344
Fax 961 309 44; www.redtablet.es

- Precios muy competitivos tanto en el ámbito de página web como de servicio técnico informático. El precio de un web varia de 15€/mes a 40€/mes, dependiendo de la modalidad de la misma, ahorrándote desde un 6 a un 35% de las tarifas de habituales.

INTREA CONSULTORES
Ronda Guglielmo Marconi, 11, local 20-B.
Parque Tecnològic, 46980 PATERNA
www.intrea.net

- Suministro de un software de gestión y servicios de consultoría a empresas asociadas. Condiciones especiales para la elaboración de informes posteriores a la implantación durante el siguiente año.

COMUNICACIÓN:

VERITAS COMUNICACIÓN SL / FUSSION PUBLIC.
Mestre Izquierdo 6 baix, 46113 MONCADA (València)
Teléfono 961 826 823 / 629 083 184
publicidad@veritascomunicacion.es – www.veritascomunicacion.es

- El mejor servicio al mejor precio, ajustándonos a las necesidades del cliente.
- Diseño gráfico, lonas, pancartas, memorias usb, regalos de empresa, outlet merchandising, souvenirs, ropa laboral, téxtil publicitario, edición de publicaciones...

NADATHLON-NDT PUBLICIDAD
C/ Quart 23, 46113 Moncada – Tlf. 96 139 54 30 / 672 297 395
www.ndtpublicidad.com

- Merchandasing de todo tipo (regalo publicitario, vestuario laboral, equipación deportiva)
- Descuento del 15% en el primer pedido
- Descuento 10% en el resto de pedidos sobre precio de tarifa

CONTROL PLAGAS Y VARIOS:

GRUPO TEIDESA
Bétera 38, 46113 MONCADA (València).
Tlf. 963 904 800;
Fax 900 15 15 14
Descuentos y servicio especial en:

- Control de Plagas (www.teidesa.com/servicios.php?seccion=servicios),
- Asesoría y Consultoría (www.teidesa.com/consulting.php),
- Restauración obras arte y Promoción Arte Emergente. (www.teidesa.com/dello.php)

COMBUSTIBLE:

BP OIL ESPAÑA
(estación de servicio HOFIRA-BP)
Av. Seminari 30, 46113 MONCADA (València)
Tlf. 961 390 884,
Fax 961 301 406

- Descuentos a aplicar en la E.S. HOFIRA (MONCADA) con tarjeta asociado/a AEMON: 0,030 € por litro. (5 ptas) en gasóleo A y en Diesel Ultimate; 0,030 € por litro (5 ptas) en gasolinas.
- Descuentos a través de la tarjeta BP PLUS (ROUTEX) para empresas asociadas a AEMON: 0,0301 € (5 ptas) por litro + I.V.A. Total 5,80 ptas por litro de descuento en Gasóleo A repostado en la de red de estaciones de BP Península y Baleares;
- 0,0420 € (7 ptas) por litro + I.V.A. Total 8,12 ptas por litro de descuento en Gasóleo A repostado en la E.S. HOFIRA.

MENSAJERÍA:

TOURLINE EXPRESS
Bassols s/n, Módulo 3,
46113 MONCADA (València)
Teléfono 96 130 09 22
4613masias@tourlineexpress.com · www.tourlineexpress.com

- Descuentos desde el 20%.

Servicios locales de bajo coste. Entrega en el mismo día en la Comunidad Valenciana.



www.asociacionculturaldearte.com

C/ Mestre Miguel Bondía, 8 Bjo.Izq.
Moncada 46113 Valencia
Tlf.963904800
De lunes a viernes de 9:00 a 21:00

ENTRADA LIBRE

Galería de Arte · Sala de exposiciones

Pintura · Escultura

ESTO ES ARTE

AEMON participa en el 7º Congreso Nacional de Áreas Empresariales

AEMON y la Federación de Polígonos Empresariales de la Comunidad Valenciana, (FEPEVAL) han participado durante los días 7 y 8 de abril en el Séptimo Congreso Nacional de Áreas Empresariales celebrado en Palma de Mallorca, organizado por la Coordinadora Española de Polígonos Empresariales, (CEPE). Una amplia representación de FEPEVAL encabezados por su Presidente, Santiago Salvador acudió a esta cita bajo el lema "Motor de crecimiento y generación de empleo", que pretende debido a la actual reestructuración del mercado laboral y tejido empresarial conseguir creación de empleo a corto plazo.

Han conformado la delegación valenciana de FEPEVAL en este congreso Vicente J. Seguí, Gerente de Atalayas, Concha Azcoiti, Asesora de FEPEVAL, Martín Minaya, presidente de Elx Parc Industrial, Antonia Estrugo, Presidente de la Asociación de Empresarios de La Safor, Joaquín Ballester, Gerente de ASIVALCO y Secretario de FEPEVAL, Alfonso Quintela, Gerente de Parque Industrial Juan Carlos I, Jose Vicente Corts de lo Agrupación Empresarial de Algemesí e Inmaculada Parra Secretaria de la Agrupación Empresarial de Moncada y Diego Romá Gerente de esa entidad.

Durante dos días representantes de las áreas industriales de toda España se han dado cita en el que es el único evento de áreas empresariales y zonas industriales que se realiza en España organizado con el objetivo de enriquecer y fomentar el diálogo interempresarial y propiciar el intercambio de experiencias. En este sentido, la celebración de este

Congreso ha sentado las bases para la elaboración de un Plan Estratégico Nacional de áreas industriales, con las que FEPEVAL trabajará para la redacción de un Plan Estratégico de Áreas Industriales para la Comunitat Valenciana.

Las principales conclusiones de este congreso se han centrado en que, a pesar de que las 6.500 áreas empresariales del estado español constituyen el principal motor generador de empleo y generan del 53% del PIB nacional, las áreas empresariales ESTÁN HUÉRFANAS DE ADMINISTRACIONES PÚBLICAS, especialmente desatendidas por la administración local en lo que se refiere a su mantenimiento, seguridad y conservación. También se destacó la desproporción entre lo que las administraciones públicas recaudan y lo que invierten en parques empresariales. Se prevé aún mayor recorte de las escasas prestaciones en años venideros a causa del ajuste presupuestario de las administraciones públicas.

Por otra parte, apenas un 20%

de las áreas empresariales tiene algún tipo de figura de apoyo (entidad de conservación, asociación empresarial, etc.), que en el caso de la Comunitat Valenciana apenas alcanza el 5% sobre 700 polígonos industriales. Existe un vacío legal en materia de polígonos, afectado por una nula legislación de ámbito estatal que tutele los polígonos. Por todo ello, se pudo de manifiesto la necesidad de regular figuras de apoyo, siendo el asociacionismo una solución parcial dado su carácter voluntario, poco solidario respecto al resto de empresas no asociadas que sí se benefician de los logros que alcanzan las respectivas asociaciones empresariales. Se concluye pues la necesidad de implantar la gestión en áreas empresariales de forma obligatoria, que tenga como función la conservación y mantenimiento de cada área empresarial y la promoción de las empresas de los respectivos polígonos.



MACU PARRA
Secretaria AEMON



Sobre FEPEVAL...

La Federación de Polígonos Empresariales de la Comunidad Valenciana se creó en 1999 con el objetivo de dar respuesta a las necesidades de las asociaciones

de polígonos más allá de lo local y comarcal. Actualmente aglutina a 50 polígonos industriales de toda la Comunidad Valenciana, re-

presentados por las 21 asociaciones integrantes de FEPEVAL, que ocupan unos 30.000.000 m2. En esta superficie están instaladas más de 4.000 empresas, las cuales emplean a más de 60.000 trabajadores.



ALUMONT
carpintería aluminio

pol. ind. moncada III - c/ quinsá, 31
46113 Moncada (Valencia)
tel. 96 130 17 12 - fax 96 130 17 11
email: alumont@alumont.es
www.alumont.es



www.integratgrup.es

INTEGRA-T

902737024

TEL. OFICINA CENTRAL: 96 321 06 36
VALENCIA - CASTELLON - ALICANTE



**SERVICIOS AUXILIARES
OUTSOURCING
LIMPIEZA Y MANTENIMIENTO
CONSERJERIA CONTROL DE ACCESOS**



INTEGRA-T

Un completo servicio de Formación Vial, CAP y Mercancías Peligrosas

Entrevista a Enrique Castillo Lluésma.
AUTOESCUELAS MONCADA

¿Cuántos años lleva en funcionamiento la empresa?

El centro de Formación Vial Autoescuela Moncada nació en los años 60 de la mano Enrique Castillo Calatayud. Él fue, desde el primer momento, profesor de teoría y práctica en la autoescuela. Y en el 2007 soy yo quien toma las riendas de la autoescuela, con mucha ilusión y con ganas de seguir los pasos de mi padre.

¿Qué novedades habéis introducido desde entonces?

En el 2006 abrimos otro centro en la Avenida Seminario, que se une al de la calle 25 de abril. Contamos con unas instalaciones modernas, un material técnico e informático acorde. Trabajamos con una metodología dinámica y flexible, adaptada a nuestros alumnos, con página web (www.autoescuelasmoncada.com) donde se pueden consultar dudas, y realizar tests desde casa, con respuesta tutorial. Además, hemos introducido los permisos de pesados: camión, tráiler y autobús, para lo cual hemos ampliado nuestra flota de vehículos, que realiza las prácticas de cerrado en nuestra propia pista de prácticas, ubicada en Alfara del Patriarca. Hemos querido adaptarnos a estos tiempos duros, "renovarse o morir"...

Así pues, un nuevo ámbito de actuación en Autoescuelas Moncada es la formación,



La flota de vehículos de Autoescuela Moncada.

especializada en el sector del transporte y la comunicación. Nos hemos homologado como Centro de Formación

"Nos hemos homologado como Centro de Formación por distintas Consellerías y Fundaciones"

por distintas Consellerías y Fundaciones, como la Dirección General de Tráfico para

impartir cursos de mercancías peligrosas (ADR), el Ministerio de Fomento para impartir el curso de CAP (Certificado Aptitud Profesional Mercancías y Viajeros), la Fundación Laboral de la Construcción (TPC), y por el SERVEF. Además, somos empresa organizadora de la Fundación Tripartita para la Formación en el Empleo.

Con estas capacitaciones ofrecemos un amplio abanico de formación dirigida tanto a empresas como a profesionales autónomos y a personal interesado en general. Al ser empresa organizadora de la Fundación Tripartita, gestionamos la formación bonificada dirigida a la formación de empresas. Por todo ello, en el sector de la seguridad vial, el

transporte y la comunicación, somos uno de los centros más completos de l'Horta Nord.

¿En qué consiste toda esta formación que ofrecéis?

Ofrecemos todos los permisos de conducir, que son A, A-1, B, C, C-1, C+E, D, E, BTP (que es para transporte escolar, transporte público y de vehículos prioritarios, como ambulancias o coches de policía) y AM (ciclomotor). Damos un servicio personalizado y a la medida de nuestros alumnos. Creo que la obtención de permisos de camión, tráiler y autobús puede permitir a nuestros alumnos abrirse puertas en el mundo laboral, adaptándose a nuevos ámbitos de trabajo.

Con nosotros pueden obtener la formación necesaria para



La autoescuela cuenta con una pista propia de prácticas en Alfara del Patriarca.

ser transportistas, conductor de mercancías peligrosas, conductores de autobús, o conseguir los permisos necesarios para prepararse oposiciones como policía, bomberos o conductor de ambulancias...

Ya que, también impartimos cursos de mercancías peligrosas (ADR) en básico, cisternas, explosivos y radioactivos; cursos de conducción eficiente; cursos de tacógrafo, en el que los conductores conocen la nueva normativa que rigen los tiempos de conducción y descanso y el uso del tacógrafo digital; cursos de carretillero y cursos para la obtención del Certificado de Aptitud Profesional (CAP), algo muy importante y necesario a partir de ya. Y también, a partir de 2011 vamos a impartir clases para la obtención de la Tarjeta Profesional de la Construcción (TPC), que será obligatoria a partir del 31 de diciembre de 2011.

Debo decir que contamos con un profesorado formado y cualificado para cubrir todos estos aspectos.

¿Por qué es importante el CAP?

Es muy importante porque a partir de 2011, y progresivamente, va a ser obligatorio para los conductores de cualquier Estado miembro de la Unión Europea de categorías C1, C1+E, C, C+E, D1, D1+E, D o D+E, quienes además de su permiso de conducción deberán obtener este Certificado. Esto viene regulado por un Real Decreto que recoge las nuevas exigencias necesarias para desempeñar la actividad profesional de los Conductores de Autobuses y Camiones en España, una norma que cumple con una Directiva de la Comunidad Europea (2003/59/CE de 15 de julio del año 2003). Así, para el transporte de viajeros, los conductores que han obte-

nido su permiso antes del 11 de septiembre del 2008 se les exigirá ya la capacitación inicial para trabajar como conductores de autobús, y para aquellos que lo obtuvieron

"Damos un servicio personalizado y a la medida de nuestros alumnos"

con anterioridad únicamente deberán realizar un curso de formación continua, que es necesario renovarlo cada 5 años. Y lo mismo pasa con el transporte de mercancías, donde la fecha es 11 de septiembre de 2009.

CURSO INTENSIVO DE TEORÍA

15 DÍAS

CURSOS CAP-ADR

¡INFÓRMATE OFERTAS ESPECIALES

¿De cuántas horas consta cada curso de CAP?

El CAP de formación continua consta de 35 horas formativas, y no precisa de examen, mientras que los cursos CAP iniciales de viajeros y de mercancías son de 140 horas, y a finalización es necesario realizar un examen de 100 preguntas que el Ministerio de Fomento convoca cada mes. Es después de haber cursado las 140 horas y aprobado el examen cuando se solicita la Tarjeta CAP a Conselleria de Transporte, trámites que gestionamos desde Autoescuelas Moncada. En los próximos meses, tenemos programados distintos cursos de CAP inicial y continua, y de mercancías. Desde aquí invito a todos los interesados a que vengan a informarse.

¿Qué conductores necesitarán este año 2011 realizar la formación continua de CAP?

Durante el año 2011, serán los conductores con el permiso de conducir D, D+E (autobús) y que su permiso de conducir (DNI) finalice en 1 o 2, los que deberán realizar la formación CAP Continua de 35 horas.



**COMPLETA TU FORMACIÓN
AMPLÍA NUEVAS OFERTAS
DE TRABAJO**

- * PERMISO DE CONDUCIR A, B, BTP, C, C+E, D, AM
- * CAP INICIAL Y CONTINUA (MERCANCÍAS Y VIAJEROS)
- * MERCANCÍAS PELIGROSAS:
ADR · CISTERNA · EXPLOSIVOS · RADIOACTIVOS
- * CONDUCCIÓN EFICIENTE
- * CARRETELLERO

Se gestiona la formación bonificada por la Fundación Tripartita
www.autoescuelasmoncada.com - info@autoescuelasmoncada.com

C/ 25 d'Abril, 3 - Tel. 96 139 38 20
Avda. Seminario, 14 - Tel. 96 130 18 19
MONCADA (Valencia)

Permisos de las clases: D1, D1+E D, D+E	PERMISOS DE CONDUCCIÓN TERMINADOS EN		FECHA LÍMITE	
	1 ó 2		10/09/2011	
	3 ó 4		10/09/2012	
	5 ó 6		10/09/2013	
	7 ó 8		10/09/2014	
	9 ó 0		10/09/2015	
Permisos de las clases: C1, C1+E C, C+E	PERMISOS DE CONDUCCIÓN TERMINADOS EN		FECHA LÍMITE	
	1 ó 2		10/09/2012	
	3 ó 4		10/09/2013	
	5 ó 6		10/09/2014	
	7 ó 8		10/09/2015	
	9 ó 0		10/09/2016	

Calendario para la obtención del Certificado de Aptitud Profesional.

Nuestras empresas

FORJAS JAYSO

La originalidad de sus productos y la calidad en sus acabados son la carta de presentación de Forjas Jayso S.L., una empresa que ha sabido combinar las técnicas artesanales con los últimos avances tecnológicos



Polígono Moncada II
Bassols, 5
46113 Moncada
Valencia (España)
Teléfono 961 30 13 82*
Fax. 961 30 31 43
e.mail: forjas@jayso.net

Joaquín Amat y Silverio Ortega se sitúan a la cabeza de esta empresa de muebles metálicos basados en la forja. Fue en 1992 cuando se decidieron a crearla y en un primer momento se situaron en la pedanía de Poble Nou. Entonces eran solo cuatro trabajadores, poco a poco el negocio fue aumentando, y para ello pre-

Forjas Jayso S.L. se dedica desde 1992 a la creación y distribución de muebles metálicos basados en la forja

cisaban de un local más grande. Fue entonces cuando se trasladaron al Polígono I de Moncada, en la calle Quart. Los clientes iban aumentando considerablemente, y también los trabajadores. Tanto es así que la empresa ha llegado a contar con más de 50 empleados. Pronto necesitaron disponer de un túnel de pintura proceso que antes se realizaba fuera de las instalaciones. Hoy en día, y desde hace unos años, se ubican en el Polígono II de Moncada, en tres naves unidas (producción, almacenaje y pintura) de más de 5.000 metros cuadrados. En su plantilla se cuentan en la actualidad 31 trabajadores.



ARTESANÍA Y MODERNIDAD

La actividad de Forjas Jayso S.L. contempla todo el proceso comercial, desde la creación hasta la comercialización. Así, son diversos los departamentos de la empresa. En el área de producción trabajan catorce personas, más un responsable y un director técnico. Además, cuentan con una persona encargada del túnel de pintura y un transportista. En el almacén realizan sus funciones un encargado, un responsable de logística y cuatro trabajadores. La plantilla se completa con las dos personas de oficinas, una técnico de confección y otra de decoración. Además de ello, Joaquín Amat desarrolla las funciones de gerente y director comercial. Esta variada plantilla es la

encargada de ofrecer los productos de la empresa, que son muebles metálicos divididos en tres principales familias:

Forjas Jayso fabrica sus productos según las necesidades específicas de cada cliente

comedores, dormitorios, terraza y jardín. Y todo ello haciendo uso de la ventaja competitiva que los define.

“Utilizamos la técnica tradicional de la forja como principal instrumento, pero siempre combinada con los últimos avances en el tratamiento del acero, como por ejemplo el corte mediante láser”, explica Joaquín Amat. “Ese es el mix que intentamos siempre conseguir, y es algo que valoran nuestros clientes”, afirma.

UNA AMPLIA RED DE DISTRIBUCIÓN

Los clientes de Forjas Jayso se dividen en tres grandes bloques: los minoristas (pequeño comercio), que suponen el 80% de sus ventas; las grandes superficies o mayoristas, que componen el 10%, y las cadenas pertenecientes a un grupo, que completan el 10% restante. Además, el sector de la hostelería está reclamando

Nuestras empresas



últimamente sus productos, sobre todo para exteriores, debido a la calidad y el diseño de los mismos.

CALIDAD Y ADAPTACIÓN AL CLIENTE

Una de las principales bazas de los productos de Forjas Jayso es su calidad. “El principal inconveniente del acero es su oxidación”, comenta Amat, “algo que se convierte en todo un problema cuando se trabaja con materiales de importación de baja calidad. Aquí,

además de que utilizamos materia prima de primera calidad, realizamos un proceso de electrocincado mediante el cual protegemos la pieza para que no sufra oxidación, y después es pintada con pinturas termoendurecidas de epoxil”. Además de ello, la empresa se adapta a cualquier encargo que solicite el cliente. “Hoy en día en el mundo del mueble se llevan mucho las medidas estandarizadas, que en ocasiones suponen problemas para el cliente, pues no se adapta a sus necesidades.

La empresa está basando su estrategia de exportación en la implantación de sus productos en Francia

Nosotros ofrecemos estos estándares pero también nos adaptamos a las medidas que requiera el cliente, algo impensable en las grandes superficies”, explica el gerente y director comercial. Forjas Jayso S.L. ha demostrado, pues, que la calidad de sus productos y la atención a las exigencias del cliente son su mejor baza para hacer frente a las grandes cadenas y a la importación de productos de baja calidad. Y todo ello a unos precios muy competitivos.



umesal S.L.

UTILLAJES Y MECANIZADOS

Somos una empresa con una experiencia de más de 15 años en la industria del mecanizado.

Nuestras instalaciones están preparadas para poder ofrecer piezas con mecanizados y acabados de precisión según las necesidades del cliente y en cualquier tipo de material.

MAQUINARIA:

- TORNOS CNC
- CENTRO DE MECANIZADO
- FRESADORAS DIGITALIZADAS
- TORNOS PARALELOS DIGITALIZADOS
- TALADROS CONVENCIONALES
- MÁQUINAS AUXILIARES

Polígono II C/De la Closa Parc. Nº 4
46113 Moncada (Valencia)
Tfno. 96 1309330 Fax: 96 1309331

e-mail: mecanizados@umesal.com
www.umesal.com

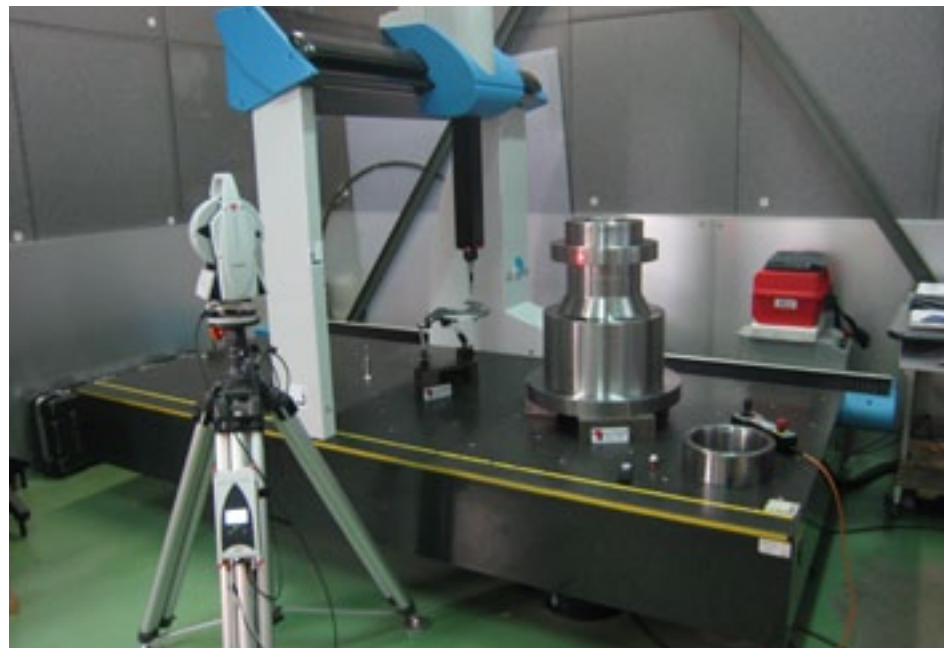
Nuestras empresas

INDUSTA S.L.

La formación del personal, la calidad de los procesos y su apuesta tecnológica constituyen el valor añadido de los productos ofrecidos por INDUSTA



Calle la Palmera, 4
46113 Moncada (Valencia)
Teléfono 961.399.840
www.industa.com



INDUSTA
*ha trabajado
en proyectos
tan importantes
como el
Airbus 380,
submarinos S80
y es proveedor
habitual
del CERN*

tigación Nuclear (CERN). “A menudo me sorprende desde dónde nos llegan los clientes, en muchas ocasiones es porque alguien nos ha recomendado”, explica el gerente.

Aparte de estas llamativas colaboraciones, la actividad de la empresa se centra fundamentalmente en el mercado español. Además, trabajan también en Francia y Suiza y realizan actuaciones puntuales en el mercado latinoamericano.

VALORES AÑADIDOS

INDUSTA cuenta con un total de 2.000 metros cuadrados de instalaciones, la mitad de ellos dedicados al mecanizado y el resto a calderería y soldadura. Máquinas de control numérico, software 3D CAD-CAM e instrumentos de control metrológico de última tecnología, como máquina tridimensional por coordenadas y sistemas láser Tracker de precisiones micrométricas, integran esta infraestructura y constituyen uno de los puntos fuertes de la empresa. Además

Fue en 2002, coincidiendo con la creación del Polígono III, cuando INDUSTA se trasladó desde Museros hasta Moncada. Llevaban en funcionamiento desde 1996, año en que José Tamarit, el gerente, se decidió a crear su propia empresa. “Mi ilusión desde pequeño era la de tener mi propio negocio”, comenta Tamarit, quien explica que “tras pasar por diversas empresas del ramo metal-mecánico, en las que fui conociendo el sector, decidí dar salida a mis inquietudes”.

Y lo hizo solo. “Creo que es mejor porque así actúas siempre según tu conveniencia. Es muy difícil coincidir en todo con tus socios, y a menudo surgen problemas”, comenta el gerente de INDUSTA, una empresa que comenzó con un empleado y ahora cuenta con un total de 40 trabajadores.

Tamarit:
*“Invertimos
mucho
en la formación
de los
trabajadores
y en la calidad
de los procesos”*

UNA VARIADA ACTIVIDAD

Son muchos los sectores para los cuales trabaja INDUSTA en la fabricación de maquinaria y componentes. El sector naval, el automovilístico, el ferroviario, el aeronáutico, el energético, el horto-frutícola,

el de la construcción, el maderero, el papelerero e incluso el alimentario, todos ellos han requerido los servicios de la empresa. “En general, la gente desconoce la actividad de este tipo de empresas, no se paran a pensar que para conseguir el producto que ellos consumen es necesaria la fabricación de maquinaria previa para elaborarlo”, explica Tamarit. Gracias a este amplio abanico de clientes, INDUSTA ha trabajado y colabora en una gran cantidad de proyectos. Entre ellos, quizás destaquen, por su envergadura, la participación en la construcción del Airbus A380, los nuevos submarinos de la serie S80 que se están construyendo en Cartagena, o el hecho de que sean proveedores habituales de la Organización Europea para la Inves-

Nuestras empresas

de ello, la cualificación del personal es algo que también destaca. “Aquí invertimos mucho en la formación de los trabajadores y también en la calidad de los procesos. Ello supone un valor añadido a nuestra actividad, porque logramos acortar los plazos sin reducir la calidad, algo muy valorado por nuestros clientes”, explica José Tamarit.

FUTURO Y DESARROLLO

Esa inquietud continua de generar empresa ha llevado a su gerente a crear recientemente dos nuevos departamentos: uno de matricería y otro de mecanizado “in-situ”. Este último viene auspiciado desde hace tiempo por los clientes que tienen la necesidad de solucionar el modo de realizar mecanizados complejos y de precisión sobre piezas o grandes estructuras que por sus características de tamaño, instalación, peso y configuración no pueden ser enviadas a los centros de mecanizado habituales. En esos casos se hace necesario su mecanizado “in-situ”, es decir, es la maqui-



naria de mecanizado la que se adapta y envía a donde esté el componente a mecanizar. Entre la diversidad de trabajos de mecanizado “in situ” destacan los mecanizados de estructuras navales que por sus características están realizadas en bloques de grandes dimensiones, tales como barcos y submarinos; los mecanizados de grandes estructuras mecano-soldadas que requieran ajustes de precisión para su instalación final, tales como gradas de soporte

de alas y fuselaje, estructuras posicionadoras y utillaje aeronáutico de grandes dimensiones; los mecanizados de asientos, bancadas y ejes de turbinas energéticas, o los mecanizados de obra civil con elementos móviles, tales como puentes articulados y esclusas. Esto ha propiciado que, de momento, no les falte el trabajo. “En 2009, el año clave de la crisis, facturé el doble de lo normal, o sea unos 6 millones de euros. Y en 2010 unos 3 millones, que es nuestra media”,

afirma el gerente, quien asegura que “toco madera, pero la crisis no nos ha afectado, de momento”.

INDUSTA se ha convertido, pues, en una de las empresas destacadas del sector a nivel nacional, e incluso fuera de nuestras fronteras. Y su futuro se augura muy positivo. “Tenemos proyectos muy interesantes a la vista”, comenta José Tamarit, y asegura que “tanto es así, que vamos a necesitar ampliar nuestras instalaciones a corto plazo”.

CLINICA LABORAL MONCADA

SERVICIOS:

- Medicina del Trabajo
- Medicina de Familia
- Valoración del Daño Corporal
- Análisis Clínicos
- Diagnósticos por imagen: Rayos X - Ecógrafo
- Reconocimientos Médicos
- Servicio de ATS/Enfermería
- Rehabilitación/Fisioterapia
- Asistencia a Mutuas de Accidentes de Trabajo
- Servicio de Prevención Ajeno de Riesgos Laborales

Tel: 96 139 46 28

c/. La Closa nº27 Pol. Ind. Moncada II
46113 Moncada (Valencia)

CLINICA LABORAL MONCADA

www.clinicalabormoncada.es

Nuestras empresas

GESTEMO S.L. Asesoría

La confianza con el cliente y la adaptación a sus necesidades son los puntos fuertes de esta asesoría, regentada por Nieves Sanz y Herminia Chiralt



C/ Sagunto nº 46
46113 Moncada
Telf: 96 130 90 61
<http://www.gestemo.es/>



Fue en el año 1999 cuando Nieves Sanz y Herminia Chiralt decidieron iniciar un proyecto conjunto movidas por una inquietud emprendedora. “Ya habíamos trabajado juntas, así que decidimos lanzar nuestra propia empresa y trabajar por nuestra cuenta”, explica Nieves.

Doce años después, las gerentes de Gestemo S.L., asesoría ubicada en Moncada, afirman que han sido la constancia y la tenacidad las responsables de su éxito empresarial. “Nosotras lo hemos tenido más difícil por el hecho de ser mujeres”, explica Herminia, quien afirma que “aquí entra la gente preguntando por el gerente”. Sin embargo, y a pesar de que el día a día “es muy duro”, como explican, Ges-

temo S.L. ha logrado ganarse su espacio y hoy se erige como una empresa efectiva y de confianza.

SERVICIOS A MEDIDA

Gestemo S.L. es una asesoría fiscal, contable, financiera y laboral. De la rama econó-

mica se ocupa Nieves Sanz, mientras que los asuntos laborales y de recursos humanos son gestionados por Herminia Chiralt. Además, cuentan con la labor de una Auxiliar Administrativa, M^a José Llorens, que completa el personal de la empresa. Respecto a los servicios que ofrecen, Nieves comenta que en muchas ocasiones ofrecen un asesoramiento que va más allá de sus servicios principales. “Nos adaptamos a lo que el cliente necesita y le aportamos todos nuestros conocimientos para superar sus dificultades”, explica Nieves.

Sus clientes potenciales son las pymes y micropymes (empresas familiares) de Moncada y alrededores. “Sobre todo es gente joven que está con

nosotras desde el inicio de su empresa, puesto que el sector

Herminia Chiralt:
“El nivel de confianza es, en este sector, un valor añadido a la profesionalidad”

de la asesoría depende mucho del grado de confianza y es algo que, en el caso de las pequeñas empresas, se va transmitiendo de padres a hijos”, comenta Herminia.

Gestemo S.L.
ha logrado ganarse su espacio y hoy se erige como una empresa efectiva y de confianza

Nuestras empresas



Es precisamente sobre el tema de la confianza sobre el que las gerentes hacen especial hincapié. “El nivel de confianza es, en este sector, un valor añadido a la profesionalidad”, explica Herminia. “Conocemos muy bien a nuestros clientes y es por ello que el trato con ellos es muy cercano y personal. Sabemos a fondo cuáles son sus necesidades, y, aunque suene típico, nos adaptamos a ellas”, explican.

ACTUALIZACIÓN Y FORMACIÓN

Una de los puntos fuertes de Gestemo S.L. es la constante actualización de conocimientos y la formación de su personal. “El día a día consiste en ir adaptándose”, explican las gerentes. Es por ello que fueron de las primeras en incorporar las nuevas tecnologías en los servicios prestados por el despacho, como la presentación telemática de declaraciones, la

utilización del sistema Red de la T.G.S.S., las aplicaciones Contrata y Delta, etc... que se han ido implantando y consolidando con el tiempo y son en la actualidad de uso obligatorio para muchos contribuyentes.

plica Herminia. Y no solo eso. Las gerentes de Gestemo S.L. opinan que se hace necesario, y sobre todo en las empresas productoras, superar las barreras geográficas para ampliar el mercado.

“En el mundo globalizado en que vivimos ya no vamos a tener el mercado al lado de casa, sino que debemos ir fuera a buscarlo. El problema estriba en que muchas pequeñas empresas no disponen de la infraestructura necesaria o desconocen estas posibilidades, que son el futuro para las empresas, en especial para las creadoras de productos”, comentan.

Sobre su futuro, el futuro de Gestemo S.L., Nieves y Herminia no descartan la idea de ampliación, porque “el crecimiento es a lo que siempre se aspira, aunque se debe hacer guardando un equilibrio porque tiene que ser un paso seguro”, explican. De momento, la empresa sigue con su actividad en Moncada, donde ya se ha ganado un nombre (que va indisolublemente asociado a la efectividad) entre la pequeña y mediana empresa.

Nieves Sanz:
“Nos adaptamos a lo que el cliente necesita y le aportamos todos nuestros conocimientos para superar sus dificultades”

EL FUTURO

“Hoy más que nunca todos debemos optimizar los recursos con los que contamos”, ex-

OFERTA ESPECIAL para socios AEMON -5% descuento

CUIDA TU FIGURA

PLATAFORMA VIBRATORIA OSCILANTE
165 €
G-5000PLUS-BL

BICICLETA ELIPTICA
249 €
GMF-8001

CUIDA TU CORAZÓN

TENSIOMETRO DIGITAL DE MUÑECA
13,95 €
TMU-63

PULSIOXIMETRO + FUNDA + ESTUCHE + CORREA
38 €
OXYM2000

TIENDA: C/ Verbena Nº 6 - 46025 - Valencia ALMACÉN: P.I. III C/ Moroder Nº3 - 46113 - Moncada (Valencia)
96.338.38.33 · www.quirumed.com · info@quirumed.com
L.V.A. y transporte no incluidos. Oferta para empresas asociadas a AEMON y sus empleados. Válida para todos nuestros productos.

AUDEDATOS CHAVELI & ESTRUCH ABOGADOS/CONSULTORES audedatos.com
AGÊNCIA ARA www.agenciaara.com
AIR LIQUIDE ESPAÑA, S.A. www.airliquide.es
AITANA MOLDURAS, S.L. www.aitanamolduras.com
ALUMONT, C.B. www.alumont.es
AMS GALLEGO www.amsgallego.com
ARRIMA CENTRE D'ESTUDIS www.arrima.com
ASADOR MERCURI www.asadomercuri.com
AUTOCARES CUEVAS
AUTOCARES TORRES, S.L. www.torresautocars.com
AUTOESCUELAS MONCADA www.autoescuelasmoncada.com
BANCAIXA
BAR NORAT
BERNIAL BRONCES, S.L. www.bernia.com
BOOGALOO WEB, S.L. www.boogalooweb.com
BROGAPHONE, S.L. www.brogaphone.com
CAJA MEDITERRÁNEO www.cam.es
CALVO Y ASOCIADOS CB www.calvoasociados.net
CAMPOL www.campol.es
CAMPS ASESORES
CARBONELL BARRACHINA, SALVADOR
CARPINTERÍA PALAU, S.L. www.palau.sl.com
CASTELLÓ PERIS, S.L.
CELEPLAME, S.L. www.mercadomediaval.com
CENTRE CONCERTAT SAN JAIME APÓSTOL DE MONCADA
CERRAJERIA ANSELMO, S.L.
CERRAJERIA SÁNCHEZ ALBERT, S.L.
CHANCOSA HERMANOS, S.L. www.chancosahermanos.com
CLÍNICA LABORAL MONCADA, S.L. www.clinicalaboralmoncada.com
CLÍNICA MARTÍ, S.L.
COIME, S.L. www.coime.es
COMARPI, S.L. www.comarpi.com
COMERCIAL DE TECHOS CALABUIG, S.L. www.techoscalabuig.com
CONGESVAL, S.L. www.congesval.com
CONSTRUCCIONES HERMANOS PALAU, S.L. www.chpalau.es
CONSTRUNAVES LEVANTE, S.L. www.estructuraspadilla.com
DAUSVAL
DESGUACE RACOR, S.L. www.desguaceracor.com
EFEM, S.L.
EMILIO VEINTIMILLA, S.L. www.veintimilla.com
ESPERANZA CUELLO SUM. OFIC., S.L. www.serviempresa.com/esperanzacuello
ESTRUCTURAS METÁLICAS PADILLA, S.L. www.estructuraspadilla.com
ESTUDIO MÉTODOS DE LA RESTAURACIÓN, S.L. www.emr.es
EXCAVACION ES Y CONSTRUCCIONES MENCHÓN, S.L.
FABRICACIONES EXCELSO, S.L. www.industriasegui.com
FORJAS JAYSO, S.L. www.jayso.net
G&B ASESORIA EMPRESARIAL, S.L. www.gbasesoria.com

G.B. MUNDIPACK, S.L. www.mundipack.com
GABOL, S.L. www.gabol.com
GESMONCADA www.gesmoncada.com
GARÍN 1820, S.A. www.garin1820.com
GESTEL LEVANTE S.L.
GESTEMO, S.L. www.gestemo.es
GOMEZ Y FORNES, S.L. www.gomezfornes.com
GRÁFICAS MONCADA
GRUPO MONCADA CUATRO, S.L. www.elconventdemoncada.com
HEGALTEC TÉCNICOS EN PREVENCIÓN, S.L. www.hegaltec.com
HELADOS SESGA, S.L.
HEREDEROS DE J BAÑULS, S.L. www.banulscarpinteros.com
HERMANOS SALAVERT, S.L. www.cristisalavert.es
HIALPA MONCADA, S.L.
HIDRAGRUP, S.L. www.hidragrup.es
HOFIRA, S.L.
HORCHATAS L'HORTA, S.L. www.horchataslhorta.es
HOSTEL SERVÍS VALENCIA, S.L. www.hostelservis.com
IND. JOSE TAMARIT MORENO, S.L. www.industa.com
INFORTISA, S.L. www.infortisa.com
INTEGRA-T CENTRE ESPECIAL D'OCUPACIO, S.L. www.integratgroup.es
INTEGRACIÓN Y SISTEMAS DE ENERGÍAS RENOVABLES, S.L. www.iSER.es
INTREA CONSULTORES www.intrea.net
INVESTIGACION Y DESARROLLO PANADERO, S.L. www.indespan.com
INVESTIGACIONES Y APLICACIONES BIOTECNOLÓGICAS, S.L. www.iabiotec.com
JAD LYZ Y CALOR, S.L.
JUAN ANTONIO ROCA MANUFACTURAS EMPORIUM, S.R.L.
JULIAN MINGUEZ, S.L. www.minguezmetales.com
LAZIBAR, S.L. www.lazibar.com
LECITRAILER LEVANTE, S.L. www.lecitrailer.com
LIMPIEZAS REIG, S.L. www.limpiezasreig.com
LIMPIO MIGUEL PIQUERAS, S.L. www.teidesa.com
MANUFACTURAS EMPORIUM SRL
MANUFACTURAS GAMA TEXTILES, S.L.
MATRICERÍA ROIG
MECANIZADOS A TORNO VICENTE MARÍ BLAY
MÁRMOL MABELLO, S.L. www.marmolesmabello.com
MÁRMOL ROSEMAR
MEDIOS IMPRESOS Y DIGITALES DE AQUÍ S.L. www.elperiodicodeaqui.com
MEDITERRANEA DE MECANIZADOS, S.C.V. www.medimec.es
MEDITERRÁNEA DE SERVICIOS LOGÍSTICOS, NAVITRANS, S.L. www.navitrans.com
METALVÍN, S.L. www.metalvin.com
MIRMAR, S.A. www.mirmar.org
MOLDURAS GINER, S.A. www.ginesmolduras.com
MONTESOL ENERGÍAS, S.L. www.montesolenergia.com
MOROTE CORCOLES, ANTONIO
NADATHLON NADADOR ESTÁTICO, S.L. www.nadathlon.com
NARJOA, S.L. www.narjoa.es
NETEGES BOSCH, S.L. www.netegesbosch.es

NETISEC, S.L.
NUEVA BOLLERIA, S.A. www.nuevabolleria.com
OBRAS Y CONSTRUCCIONES CONSALDA, S.L. www.consalda.com
OFISISTELEC, S.L. www.ofisistelec.com
PAPELES ESCOBAR, S.L.U.
PIEDRA ARTIFICIAL MONCADA, S.L.
PROESVAL, S.L. www.proesval.com
PROYECTOS Y CONSTRUCCIONES MONTEMU, S.L. www.mortemu.com
RESTAURANTE LA PANERA www.barlapanera.com
SUPERFOTO MONCADA
TALLERES LEYPA
TOURLINE EXPRESS www.tourlineexpress.com
QUADRAT SERVICIO TÉCNICO A EMPRESAS Y PART., C.B. www.quadrat-step.com
QUIMICAS MERISTEM, S.L. www.quimicasmeristem.com
QUIRUMED, S.L. www.quirumed.com
RAFIA INDUSTRIAL, S.A. www.rafiaindustrial.com
RAMÓN NAVARRETE SORIA, S.A. www.msinox.com
RASAL, S.L. marmolesrasal.com
REDTABLET SOLUCIONS INFORMÀTIQUES, S.L. www.redtablet.es
RESTAURANTE LA MASÍA
RÓTULOS CAUPLASTIC, S.L. www.cauplastic.com
SALINAS E HIJOS, S.L. www.abrasivossalinas.com
SEDICA, S.L. www.sedica.com
SERVICIOS Y NUEVAS TECNOLOGÍAS, S.L. www.sernutec.com
SIENA DIADEMAS Y PASADORES, S.L. www.siena-dyp.com
SUMINISTROS CERRAJEROS, S.A. www.sucesa.com
T.M.C. HERGI, S.L. www.hergi.es
TALLERES DOMINGO SENÓN, S.L. www.domingosenon.com
TANATORIO PICÓ
RESTAURANTE TAST www.tast-restaurant.com
TÉCNICAS DE GESTIÓN Y COMUNICACIÓN SL www.arrima.com
TETMA, S.A. www.lubasa.es
TOURLINE EXPRESS S.L. www.tourlineexpress.com
TRANSBIDASOA, S.A. www.transportesbidasoa.com
TRANSFRIGO-PACO BALLESTER, S.L. www.transfrigopacoballester.es
TRATAVENT, S.A. www.tratavent.com
TRENCALLS LLEVANT, S.L. www.trencallslevant.es
UGARIT COMUNICACIÓN GRÁFICA, S.L. www.ugaritcom.es
UMESAL, S.L. www.umesal.com
VENDING LEVANTE, S.A. www.vendinglevant.com
VERITAS COMUNICACIÓN, S.L. www.veritascomunicacion.es / www.gentdelhorta.com
VICENTE ALBARRACÍN E HIJOS, S.L.
VICENTE MONFORT FERRER SLU www.vimofe.com
VILLPLASGO, S.A. www.tiger-es.com
VIVA-AQUASERVICE SPAIN, S.A. www.viva-aquaservice.com
ZUMEX SA www.zumex.com
ZUMMO INNOVACIONES MECÁNICAS, S.A. www.zummo.es

MARTÍ PREVENCIÓN, S.L

Servicio de Prevención de Riesgos Laborales Vigilancia de la Salud

GV 02/07

C./ Badía, 100
46113 Moncada - Valencia

Tel. 96.139.09.77
Fax. 96.130.31.98

C./ Dr. Peset
Aleixandre, 26
46019 Valencia
Tel./Fax 96.365.15.11
direccion@martiprevencion.com



Somos una entidad acreditada en todas las especialidades preventivas de conformidad con lo dispuesto en el art. 18.2 del nuevo Reglamento de los Servicios de Prevención Ajenos

Nuestro objetivo principal es contribuir a la mejora de los procesos productivos de nuestros clientes incidiendo en la reducción de costes derivados de accidentes y enfermedades del trabajo y adaptándonos a las necesidades concretas de cada una de las empresas. Para ello ofrecemos unas tarifas muy competitivas dentro de nuestro ámbito de actuación:

- Seguridad Laboral
- Higiene Industrial
- Ergonomía y Psicosociología
- Vigilancia de la Salud
- Defensa jurídica
- Formación preventiva específica por puesto de trabajo
- Formación conforme al IV Convenio Colectivo General del Sector de la Construcción indispensable para la obtención de la TarjetaProfesionalde la Construcción (TPC)



“Ser económico no significa dar mal servicio, sino estar a la altura de la situación”

Vicente J. Martí Porter
Gerente

TOURLINE[®] EXPRESS



La cesta de tu e-commerce, en las mejores manos

Tourline Express presenta **TOURLINE e-premium**. Un nuevo servicio con un nombre que lo dice todo: máxima profesionalidad y garantía en mensajería para tu comercio on-line.

¿Se te ocurre mejor forma para que tus clientes reciban tus productos?

www.tourlineexpress.com

 **TOURLINE**
premium
envíos profesionales para e-commerce

TOURLINE EXPRESS MASÍAS

C/ BASSOLS, S/N, PI. MONCADA II, VIVERO DE EMPRESAS MOD.3
MONCADA, 46113 - VALENCIA

Consulte con su delegación:

96 130 09 22

4613masias@tourlineexpress.com